

会社概要

商号	株式会社トリロジー (Trilogy Corporation)
所在地	愛知県名古屋市緑区鳴子町2-37-4 〒458-0041 TEL 052-891-1627 FAX 052-891-2617
Consulting Site	http://www.trilogyforce.com/
Corporate Site	http://www.trilogy.co.jp/
Online Store	http://www.trilogy.jp/
設立	2006年6月2日
資本金	3,000千円
代表者	代表取締役 高橋進伍
事業内容	会計コンサルティング ITコンサルティング WEBコンサルティング 他、業務コンサルティング 創業支援 会計・給与・販売管理などの業務システム選定 及び導入支援 業務システムの設計・開発 ホームページ制作、SEO対策、CMS構築 など
登録商標	『TRILOGY』登録番号(第5508713号)

沿革

2003年2月	事業者の業務支援を目的として愛知県名古屋市緑区に創業
2006年6月	株式会社トリロジー設立

経営理念と行動指針

経営理念

株式会社トリロジーは 法およびその精神を遵守 かつ 信義誠実の原則に基づき 企業活動を通じて社会から信頼される企業をめざすとともに 企業への最善なサービスの提供およびステークホルダーとの調和を図り もって企業の社会的地位の向上と繁栄に寄与し ひいては地域社会および経済の発展に貢献する

行動指針

- Management お客様の経営資源・資産の効果を最適化する。
- Consultation お客様の問題を調査・分析し、効果的な支援をする。
- Production お客様の企業価値を創造し、未来をつくる。

業務改善で収益改善

会計指標
情報通信
WEB集客

企業に必要なトータルサービス。
すべては選択からはじまります。



Trilogy[®]
Trilogy Corporation



株式会社トリロジー

愛知県名古屋市緑区鳴子町2-37-4 〒458-0041

- TEL 052-891-1627 ■ FAX 052-891-1627
- Consulting Site URL <http://www.trilogyforce.com/>
- Corporate Site URL <http://www.trilogy.co.jp/>
- Online Store URL <http://www.trilogy.jp/>



会計コンサルティング



会計指標から見た自社に足りないところとは何なのか？何故赤字で資金繰りに行き詰まるのか？そんな悩みを解決するには？

会計コンサルティングでは、経理の実務的な部分が問題なく行えるようサポートをすることをはじめ、企業（事業者）において不足している部分を指摘し、改善の方向へと導いていくことなどを行っております。つまり、クライアントの問題・課題を数字上から、またはクライアントからヒアリングをしながら分析・把握し、会計処理上・実務処理上の問題・課題を解決へと導きます。

ITコンサルティング



業務の効率化を図る上で非常に重要なITの存在。的確なIT活用をしたい！生産性向上を図りたい！そんな悩みを解決するには？

ITコンサルティングでは、システムなどのITツールをどのように活かして業務改善や業績向上に役立てるかの戦略策定をはじめ、システムを開発する際の企画、設計・開発を外注委託する際の導入支援、システム構築プロジェクトなどのマネジメントなどを行っております。そして、クライアントの問題・課題を分析・把握し、IT戦略の提案やシステム化などを支援し、問題・課題を解決へと導きます。

WEBコンサルティング



ホームページや通販サイトへのアクセス数が少なかったり、問い合わせなどの結果が得られない！そんな悩みを解決するには？

WEBコンサルティングでは、インターネット上に公開しているホームページをどのように活かして集客に結びつけるかの戦略相談をはじめ、ホームページを制作する際の企画、制作を外注委託する際の導入支援、WEB構築プロジェクトのマネジメントなどを行っております。そして、クライアントのホームページに存在する問題・課題を分析・把握し、対応策などを支援し、問題・課題解決へと導きます。

業務システム導入選定・支援



会計、給与、販売・購買・在庫管理と、導入した方が効率アップが図れるのはわかっているが、どこのメーカーのパッケージシステムを導入したらいいのか？どこのメーカーのパッケージシステムが使いやすいのか？

私どもでは、そんな業務システムの導入選定から導入支援まで、御社にマッチした業務システム選びと業務システムの活用法に関するお手伝いをおこなっております。

業務システム開発



パッケージシステムでは自社の業務を賅えない！といったお悩みはございませんか？

オリジナルシステムは本当に開発しなければいけないのか？すべきなのか？

私どもでは、オリジナルシステムの必要性を含め、お客様と対話をしながら、また、現場を担当しておられるご担当者様のユーザビリティを考慮しながらオリジナルシステムの開発を行っております。

ホームページ制作



私どものホームページ制作は単なるホームページを作るだけではなく、ホームページを見てくださる方々にわかりやすいホームページを制作することであり、集客のできるホームページを制作することです。それには、会社やお店の特徴を理解し、それをしっかり打ち出せるようにデザインすること。又、ページのしっかりした骨太なホームページを構築することでもあります。

私どもでは、そんな会社やお店にとって最適な電子広告媒体とは、集客のできるホームページ、目的達成のできるホームページ制作を行っております。

お悩みは今すぐご相談を！



超一流の上場企業であっても100%完璧であることはあり得ません。企業（事業者）がそれぞれ個々に何らかの問題・課題はあるはず。時代とともに成長・進化し続けていくため、存続させていくためには、常に問題・課題を把握し、それを順次解決していくことが重要と考えます。

某上場企業在籍時から培われている会計・給与・税務などの業務知識から、IT・WEBにおける情報通信分野の知識まで、幅広くクライアント様のご相談を受け賜っております。お悩みは今すぐ、お気軽にご相談ください。

代表者経歴



会計指標と情報通信で未来を実現！

高橋進伍

代表取締役
コンサルティングマネージャー



1968年9月27日生 さる年 O型 てんびん座 愛知県名古屋市中区出身

1991年に会計・給与・販売購買在庫・税金系などの業務システムを製造・販売する某上場企業に入社し、会計と消費税、法人税、相続税などのセミナー講師をはじめ、企業の総務・経理部や会計事務所などへのシステム導入支援に従事する。

1999年、8年間お世話になった会社を退職して独立起業するも、自身の無知さを痛感し、途中資本参加した人物に代表権を譲り、取締役も辞任。2002年、知人の依頼によりシステム開発会社の取締役に就任するが、2003年、会議中に会社の財務体質などの指摘をしたことをきっかけに取締役を辞任。

2003年、株式会社トリロジーの前身となるOffice MCPを創業し、創業支援・会計監査・業務改善・コスト削減・新規事業戦略、情報システム化やWEB集客アドバイスなど、実践的なアナログ業務から情報通信までをワンストップで実施し、システム開発やWEB制作の受託も行う。2006年、Office MCPを法人化し、株式会社トリロジーを設立 現在に至る。

メンタルケア学会 メンタルケア心理士®
中小企業庁 中小企業・小規模事業者の未来をサポートする『ミラサポ』登録専門家
公益財団法人あいち産業振興機構 登録専門家
公益財団法人名古屋産業振興公社 名古屋市新事業支援センター 登録専門家

コンサルティング事例

■ 事例1 (会計コンサルティング)
創業後の現金過不足過剰による不明資金に対する悩み、コスト削減を図りたい望み、先々の収支・資金・税金がどうなっていくか不明であることの悩みがあった。現金過不足に関しては、経費使用時の仮払申請書及び精算書による明確化を行うことで不明資金を無くすようアドバイス。結果、現金過不足が解消しつつある。コスト削減に関しては、掛かっているコストを洗い出し、不要なものとコストダウン可能なものを選別。結果、コスト削減に成功。先々の収支・資金・税金に関しては、年間の推移を表形式にしてシミュレーションをすることにより不安を解消していくことをアドバイス。また、業績の伸び悩みに対する新規事業へのアドバイスをを行い、売上高は向上した。

■ 事例2 (ITコンサルティング)
Excelと紙ベースで管理されていた部品仕入において、仕入時及び経理部署との連携においてミスが多く、効率も良くない状態であった。仕入管理を中心にパッケージシステムを導入するかオリジナルシステムを製作するか検討した結果、他システムとの柔軟な連携性においてオリジナルシステムを製作することになる。結果として、仕入部署内及び経理部署との連携において起きていたミスが軽減し、生産性の向上にも繋がった。

■ 事例3 (WEB集客コンサルティング)
ホームページは公開されているものの問い合わせは皆無。ホームページ内を解析し課題を抽出。インターネット集客に必要な対策が施されておらず、適切な導線も引かれていなかったため、段階的な改善案をアドバイス。結果、少しずつ問い合わせがくるようになり、顧客獲得にもつながった。